

中国企业“合同管理”蕴含数十亿商机

在成熟的市场经济国家，律师可以是商事交易的总设计师

文/《法律风险观察》研究员 张思宇

据新华社1月23日报道，对中国这样的新兴市场经济国家，更积极的合同设计管理蕴藏着巨大财富空间，仅信息产业领域的合同设计就蕴含数十亿元巨额财富。

在日前举行的“WTO后时代的中国企业接轨国际规则论坛”上，路伟国际律师事务所驻北京代表处主任合伙人吕立山（Robert Lewis）说，对于律师在商事交易结构设计和合同制作过程中扮演的角色，很多中国律师和客户的认识还停留在一个相对狭隘的层面，即认为律师仅需要确认合同条款的合法性。“然而在包括中国在内的市场经济国家，绝大多数合同只有不到10%的条款受法律强制性规定影响。在成熟的市场经济国家，律师还是商事交易的总设计师。”

作为第一部面世的《合同与法律咨询文书制作技能》作者，吕立山博士说，“在WTO后的中国企业，缺乏有效的合同结构设计、条款起草及谈判管理而导致的争议，是本可以避免的法律风险的最主要来源。”他说，通常的设计合同管理将重点放在减少不利风险，而良好的合同管理通常反过来会带来正面利益。

合同管理与企业治理、知识产权管理被视为企业三大风险管理。“正确的合同管理是企业所有风险控制的第一步。”吕立山说，中国企业目前签订的合同数量每年都在显著增长，企业面临的法律环境越来越复杂，随着企业国际化以及跨境合同增加，风险也越来越高。“WTO后时代的中国，未来数年管理职权集中化将成为中国公司一个主要发展趋势。合同管理的集中化是促进这一不可避免趋势的一种方式。”

版权所有 © SGLA 2008。

此出版物仅供阁下参考和兴趣阅读之用，无意作为完整全面的信息，并不构成亦不应予以依赖为法律意见。请根据自身情况寻求专门咨询。